

Как в Одессе кризис делали

Притча

Жили да были одесситы. И жизнь их у моря текла спокойно и неторопливо. Кто-то из них работал в компаниях, оказывающих транспортные и экспедиторские услуги, кто-то в строительных фирмах, кто-то в торговле, кто-то на предприятиях, перерабатывающих сельскохозяйственное сырье, кто-то в банках, а кто-то – на заводах. Некоторые одесситы работали в государственных учреждениях, и должны были управлять тем, как идут дела, собирать налоги и контролировать деятельность.

И все было хорошо. Теплоходы плавали, поезда ездили, работал седьмой километр и другие рынки, банки давали ссуды, строились дома, работали промышленные предприятия, росли как на дрожжах сети супермаркетов... И тут случился в далекой Америке финансовый кризис, а за ним, как говорят, начался мировой спад деловой активности. Только вот в Европе и США этот спад составил 2-4%, а в Одессе целых 40%, а в некоторых отраслях почти 70%.

Задумались одесситы. Как же дальше жить? На какие деньги детей растить? На что в магазин съездить? Чем машину заправить?

Руководители предприятий, увидев, что их товары и услуги стали покупаться меньше, поняли, что доходы будут сокращаться. И попытались «затянуть пояса»: уменьшить зарплаты, сократить расходы. Однако, не отступил проклятый экономический кризис. Чем меньше денег получали граждане, тем меньше они тратили, а, значит, тем меньше зарабатывали одесские предприятия. И стали одесситы выход искать. Из кризиса.

Позвали консультантов заморских, чтобы те помогли им. А консультанты заморские хитроумные формулы на бумаге написали, красивые графики построили и говорят: «Чтобы в Одессе кризиса не было, надо в масштабах всей страны порядок навести, законы принять правильные, уменьшить ставку рефинансирования и сделать так, чтобы государство поддерживало банки и реальный сектор экономики и боролось с коррупцией».

Согласились одесситы с заморскими консультантами, заплатили им десять миллионов долларов. Те покривились, мол, мало денег одесситы дали, но все-таки улетели на своем самолете в Никарагуа, тамошнему правительству такие же рекомендации давать.

А одесситы почитали еще раз отчеты консультантские, посмотрели на формулы сложные и на графики красивые и поняли, что так и неизвестно им, что же делать дальше, и как с кризисом окаянным справиться.

И тут появился среди них Человек. Скромный, в общем, нельзя сказать, чтобы богатый, чинов государственных не имеющий. И говорит:

- Одесситы, ведь кризис-то в головах ваших сидит, ногами болтает и за аксоны ваши нейроны дергает! Главная причина кризиса – в нашем общем недоверии друг другу. Банки не дают кредитов торговым и производственным предприятиям, потому что не верят, что те их обратно вернут. Поставщики товарных кредитов не предоставляют, потому что не верят, что получатели товаров им деньги вовремя заплатят. Простые граждане не уверены в том, что завтра у них будут деньги, поэтому бережливо тратят то, что имеют, и отказывают себе во всем, кроме необходимого. Так давайте же вместе спроектируем и построим такую схему экономических отношений, при которой мы все снова сможем доверять друг другу! Я даже знаю, как это сделать! Но только нужно ваше активное участие, поскольку всех нюансов ваших многочисленных бизнесов я один, при всем желании, учесть не смогу.

- Не, - говорят одесситы Человеку. – Что-то ты слишком абстрактное говоришь. Давай конкретнее.

- Куда уж конкретнее! – сказал Человек. – Вам самим надо построить новую схему экономических отношений, чтобы она была работоспособной. Никто за вас это не сделает! Тогда и кризис кончится, и деньги потекут из одной отрасли экономики в другую.

Пошел Человек с этой идеей к Главному Одесситу, который с самим Президентом страны запросто ручкается, и говорит ему:

- Хочу собрать всех одесситов, которые крупные предприятия возглавляют, и сделать так, чтобы они договорились друг с другом о новых экономических взаимоотношениях и правилах взаимодействия, которые в условиях кризиса позволят им доверять друг другу. Тогда и деньги двинутся, и экономика заработает, и кризис кончится.

- Очень хорошо! – сказал Главный Одессит. – Я поддерживаю. Сейчас поручу первому заместителю Главного Одессита, чтобы он помог тебе с этим, Человек!

Человек радостный ушел, но как ни говорил с Первым Заместителем Главного Одессита и с другими одесситами, работающими в аппарате Главного Одессита, нигде не находил понимания.

- Ты, наверное, на этом денег хочешь заработать, - говорили ему аппаратчики.

- Деньги мне нужны только для того, чтобы собрать всех одесситов, возглавляющих важные для экономики предприятия, в каком-то приличном месте и пригласить других Человеков, которые помогут построить деловую коммуникацию, - отвечал Человек. - Я хочу назвать это собрание Антикризисным Форумом, который продлится четыре дня, и после него кризис в Одесском Регионе действительно закончится.

- И ты что, уверен, что после этих четырехдневных разговоров на твоём Антикризисном Форуме что-то изменится в экономике? – спрашивали аппаратчики. - Мы вон каждый месяц антикризисные совещания, конференции, круглые столы проводим. И ничего не меняется!

- Так вы ж не умеете организовывать коммуникацию так, чтобы в результате менялась коллективная деятельность! У вас нет социальной технологии. А у меня она есть, – отвечал им Человек.

- Это мы-то не умеем? Да ты знаешь, какие мы опытные?!

- На результаты посмотрите, экономика Одесского региона все глубже в черную дыру падает! Судя по результатам, нет у Вас опыта антикризисного управления экономикой региона, – говорил Человек. – И, главное, нет ни технологий, ни инструментов управления. А главное – вы этого даже не осознаете!

- Ну не верим мы, что ты что-то можешь изменить! И не верим мы, что существуют какие-то там социальные технологии! Что еще за нелепость ты придумал! – отвечали ему аппаратчики.

- Так дайте ж сделать! Потом будете разбираться, верить или не верить в результаты. Я ж не первый день этим занимаюсь!

- Нет, давайте мы отложим этот вопрос в долгий ящик! – резюмировали аппаратчики и, вызвав секретарей, просили их найти самый что ни на есть долгий ящик для этого дела.

Тогда Человек ушел из властных кабинетов и пошел к бизнесменам и руководителям предприятий. И сказал им.

- Власть не знает, как выводить экономику из кризиса. Пока Вы сами не скажете, какие законы должны быть приняты для регулирования отношений в отраслях, в которых Вы работаете, пока Вы сами не сформируете условия и правила для функционирования и антикризисного развития Вашего бизнеса, никто за вас сделать этого не сможет! Сделаем это – и начнутся в экономике региона антикризисные процессы!

- А что мы-то можем? – спрашивали в ответ бизнесмены и руководители предприятий. – Нам даже разговаривать с тобой некогда, Человек, потому что мы заняты выживанием!

- Да вы ж поймите! – кричал им в уши Человек. – В рамках отдельного предприятия и даже в рамках отдельной отрасли проблема экономического кризиса в Одесском регионе решена быть не может. Надо проектировать межотраслевое взаимодействие, формировать

внутренний и внешний рынок, определять правила, по которым можно сейчас, в сложившихся условиях, работать и зарабатывать деньги. И сделать это можете только вы же сами! А я знаю как организовать Ваше общение, чтобы оно не было пустым трепом и привело к реальным изменениям!

- Нет, - отвечали ему бизнесмены и руководители. - Мы, конечно, понимаем, что где-то в чем-то ты прав, Человек. Но у нас проблемы более актуальные: нам надо товары наши продать, автопарк содержать, ополовиненную зарплату людям платить. Так что некогда нам с тобой разговаривать, Человек.

- Значит, вы просто ждать будете, когда ситуация сама собой изменится? Но Вы же знаете, что само собой никогда ничего не происходит?! Каждый день кто-то пишет и редактирует законы, по которым вы потом живете. Законодатели бы и рады согласовать эти законы с вами, но вы разобщены, и нет у вас единой точки зрения, единого системного взгляда на то, каким должно быть законодательство, регулирующее работу вашей отрасли!

- Не верим мы ни тебе, ни друг другу, Человек. И еще меньше верим, что мы все вместе можем когда-нибудь договориться! – отвечали ему бизнесмены и руководители. – Мы попытаемся по-старому как-нибудь, лоббируем свои интересы через депутатов, договоримся, с кем надо, кому надо на лапу дадим, и, авось, пронесет, выживем!

- Я знаю, как построить Ваше общение так, чтобы Вы объединились и стали единой силой, несмотря на разницу в позициях! – кричал Человек. – Мне Вас только собрать вместе всех нужно на четыре дня на Антикризисный Форум. Потому что Вы – части единой экономической системы, а единую экономическую систему можно только целиком проектировать, по частям никак не получится!

- Собратся вместе на целых четыре дня для нас большая сложность, Человек! У нас, сам видишь, сколько неотложных вопросов. Так что давай как-нибудь без нас решай эту проблему, если можешь, - отвечали бизнесмены и руководители, и уходили решать свои неотложные вопросы.

Тогда пошел Человек к другим Человекам. И спросил у них:

- Что мне делать с ними? Они сами каждый день делают свой экономический кризис реальностью. И не хотят, и не могут поверить, что способны не только остановить экономический кризис, но и создать условия для развития региональной экономики!

- Не тревожься, Человек! – отвечали ему Человеки. – Социальные системы всегда сопротивляются инновациям. Чем больше система, тем выше порог сопротивления. Наберись терпения, Человек. Даже если тебе кажется, что ты один зрячий в стране слепых, один слышащий в стране глухих и один говорящий в стране безъязыких, смотри, слушай, говори. Рано или поздно экономическая система примет твое лекарство и начнет оздоравливаться.

- Но может оказаться слишком поздно, - ответил Человек. – Произойдет коллапс экономики.

- Это возможно, - отвечали ему Человеки. – Но ты всего лишь Человек. Твои силы и возможности ограничены. Если ты делаешь все, что можешь, то что ты можешь сделать, кроме этого?

Тогда пошел Человек к Писателю и сказал ему:

- Напиши такую притчу, чтобы каждому она была понятна, и каждый осознал, как именно он делает в Одессе экономический кризис.

И написал Писатель притчу.